



Mpango wa Fidia

Afrika

Hongera sana!

Karibu kwenye Familia ya NeoLife

Hakujawa na wakati mzuri wa kuzindua biashara yako isiyo na hatari kubwa ya kuanza na kuwa sehemu ya dhamira yetu ya kumpa kila mtu nguvu ya kuishi maisha yenye afya bora na yenye furaha zaidi.

Kama Mgavi, sasa unaweza kugusa uwezo wa mapato wa Mpango wa Fidia wa NeoLife wenye kuridhisha sana. Ni mpango wa kuridhisha sana, na bila kuchukua muda mwingi, utakuwa mjuzi wa jinsi inavyofanya kazi. Soma ili ujifunze kila kitu utahitaji kujua kuhusu jinsi ya kuunda mwanzo wa mafanikio na sisi.

Unapokua pamoja nasi utajifunza kuwa tunakuchukulia kama familia. Ikiwa unayo maswali, jisikie huru kutumia ujuzi wa mfadhili wako wa juu au yeyote mwanachama wa Timu ya Usaidizi ya masoko wa NeoLife. Daima tuko hapa kwa ajili yako.or any member of the NeoLife Field Support Team. We're always here for you.

Kwa Taarifa zaidi, wasiliana na Timu ya Usaidizi ya Masokoa iliyo karibu nawe

Fursa ya Uanzishaji wa Mgavi

Ujasiriamali wa Papo hapo



Bidhaa za
kipekee



Mpango wa
Fidia



Miundombinu ya
Kampuni

Kwa fursa ya Mgavi wa NeoLife, tunatoa unachohitaji ili kukuza biashara yenye mafanikio. Kuna vizuizi vya chini vya kuingia kwa sababu NeoLife hutoa miundombinu ambayo biashara yoyote iliyofanikiwa inahitaji, pamoja na ubora wa juu, bidhaa bora, na mpango wa fidia wa ukarimu. Kwa hivyo badala ya kulazimika kuongeza mamia ya maelfu ya dola ili kuanza na uanzishaji wa kitamaduni, NeoLife hufanya ujasiriamali kupatikana kwa kila mtu. Ni biashara yako kwa masharti yako, ambayo pia inaweza kurithishwa kama mali kwa vizazi vijavyo.

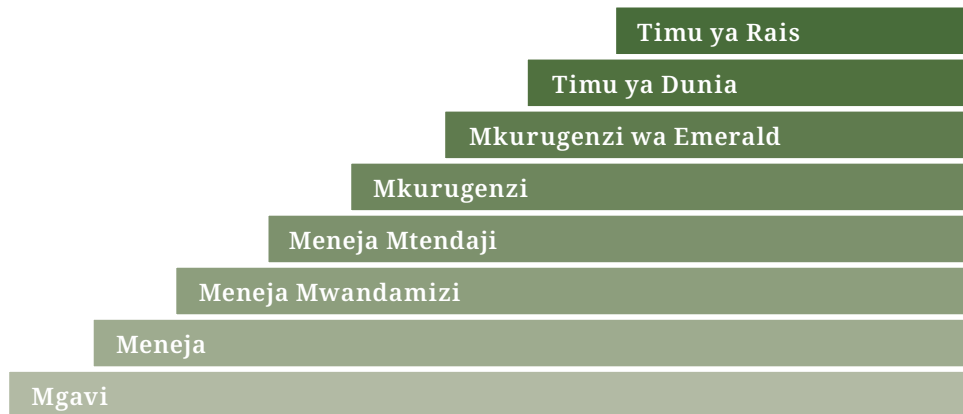
Tofauti na uanzishaji wa biashara wa kitamaduni, kujenga biashara ya NeoLife hakuhitaji uwekezaji mkubwa katika hesabu, zana za mauzo, au nyenzo zingine. Wafavi wa NeoLife wamekatishwa tamaa kabisa kununua zaidi ya wanavyoweza kutumia au kuuza kwa njia inayofaa katika mwezi wowote, na wanalindwa na uhakikisho wa 100% wa mnunuzi wa kurejeshewa pesa wa NeoLife pamoja na sera ya ununuzi upya kwa wale wanaoamua kuacha biashara.

Tunaamini katika Watu!

Kampuni zingine hupata uhalali na mwamko wa chapa kwa matangazo kwenye TV na kampeni za uuzaji za Splash. Tunafanya kupitia watu. Kwa sababu tunaamini katika watu. Kwahiyo hatutumii pesa katika utangazaji, badala yake tunalipa Wagavi wetu... kulingana na utendakazi.

Ufafanuzi & Istilahi

Njia ya kwenda Juu



Mambo ya kuzingatia:

PV – Thamani ya Pointi

PV ni Thamani ya Pointi iliyogawiwa kwa kila bidhaa na inatumika kuhitimu kupata bonasi, kutambuliwa na mafanikio. PV haibadiliki wakati bei zinarekebishwa. Kwa hivyo bila kujali bei ya bidhaa, kiasi cha PV ambacho lazima kiuzwe ili kupata sifa mahususi za bonasi hazitofautiani mwaka hadi mwaka.

PPV – Pointi za kibinafsi

PV ya Kibinafsi ni PV kwenye Akaunti yako ya Mgavi kutokana na ununuzi uliofanya katika mwezi huo pamoja na PV kwenye akaunti za Wanachama uliowafadhili.

Ili kushiriki katika Mpango wa Fidha na Motisha za Wagavi wa NeoLife, unahitaji 100 PV ya Kibinafsi, ambayo ni kiwango cha chini kwa kila mwezi inayohitajika kushiriki.

QPV – Pointi za Kufuzu

QPV ni nambari ya PV iliyojumuishwa: PV zako za Kibinafsi kwa mwezi huo pamoja na PV za Wagavi wote uliowafadhili, na ambao wamefadhili, hadi kwa Mkurugenzi Aliyefuzu afuataye katika muktadha wako wa chini. QPV yako huamua asilimia ya Bonasi ya Kiasi cha Mauzo ambayo unastahiki kulipwa kila mwezi.

Mkurugenzi Aliyefuzu

Mkurugenzi Aliyefuzu ni Mgavi ambaye ana Cheo cha Mkurugenzi na anakusanya angalau QPV 4,000. Wakurugenzi Waliofuzu hupata Bonasi ya Kiasi cha Mauzo cha "Juu ya Chati" ya 25%.

Group PV – Point za Kikundi

Ni QPV yako, pamoja na QPV ya Wakurugenzi wote Waliofuzu, katika ngazi zako tatu za kwanza.

BV – Bonus Volume

BV ni thamani ya sarafu iliyotolewa kwa kila bidhaa ambayo bonasi zako zimekokotolewa. Thamani za BV kwa kila bidhaa zinaweza kupatikana katika Orodha ya Bei ya siri ya Wagavi. BV inabadilika pamoja na bei na kwa hivyo ni kipengele cha kupambana na mfumuko wa bei. Kadiri gharama za maisha na bei za bidhaa zinavyopanda kwa muda, ndivyo mapato yako yanavyoongezeka!

Kumbuka: BV haina uhusiano thabiti na PV kwa kila bidhaa. Wastani wa uwiano wa bidhaa zinazouzwa barani Afrika ni takriban \$0.60 BV kwa kila PV.

SRP – Bei ya Rejareja Iliyopendekezwa

Bei ya Rejareja Iliyopendekezwa ni bei ambayo NeoLife inapendekeza utumie kuwauzia Wateja wa Rejareja. Orodha ya Bei ya Rejareja Inayopendekezwa inapatikana kutoka NeoLife.

DP – Bei ya Mgavi

Bei ya Mgavi ni bei ya jumla ya bidhaa za NeoLife kwa Mgavi. Wagavi wote waliosajiliwa wanaweza kununua bidhaa moja kwa moja kutoka kwa NeoLife kwa Bei ya Mgavi.

Tunafanya Iwe Rahisi Kulipwa

Unapokuza biashara yako, ndivyo unavyopata ufikiaji zaidi wa faida, bonasi na motisha za kipekee:

1. Faida ya Rejareja & Mwanachama:

Wakati wateja wanaagiza kutoka kwa tovuti yako ya shopneolife kwa Rejareja au Bei ya Mwanachama, unapokea tofauti hiyo kati ya bei yao na DP katika bonasi yako ya kila mwezi. Zaidi ya hayo, unapata faida unaponunua kwa Bei ya Jumla (DP) na kuuza kwa Bei ya Rejareja Iliyopendekezwa (+20%) au Bei ya Mwanachama (5-15%).

2. Bonasi Ya Kiasi Cha Mauzo:

Kuwa Meneja, uwe na PV 100 za Kibinafsi na unastahiki kupata Bonasi ya Kiasi cha Mauzo.

3. Bonasi ya Maendeleo ya Uongozi (LDB):

Unapopata cheo cha Mkurugenzi unapata pia Bonasi za Maendeleo ya Uongozi kwa Wakurugenzi wengine waliofuzu waliotengenezwa katika shirika lako la chini hadi ngazi ya tatu za kina.

4. Bonasi ya Maendeleo ya Mtandao (NDB):

Unapofikia Timu ya Rais unafuzu kupata Bonasi ya Maendeleo ya Mtandao kwenye mtandao wako wote.

5. Motisha:

Mbali na faida za Mpango wa Fidia, Wagavi wa NeoLife wanastahiki kupata Motisha za kawaida, Utambuzi wa Kibinafsi, Zawadi na Zawadi za Safari kulingana na utendaji wako.

Faida Za Mgavi

Dumisha hadhi yako kama Mgavi hai na ufurahie Manufaa.

- **Kumiliki biashara ya kuanzisha na lishe**
- Nunua na kushirikisha bidhaa za kipekee za NeoLife (punguzo la $\pm 20\%$ kwa Rejareja Iliyopendekezwa)
- **Lipwa kipato cha muda wa ziada au ya muda wote** kwa kushirikisha afya njema
- Shiriki katika manufaa yote ya **Mpango wa Fidia ya Neolife**
- Shiriki katika Motisha za kusiisimua kama vile pesa taslimu, usafiri wa kifahari na zawadi
- Pata **utambuzi** wa mafanikio yako
- Pata rasilimali na matukio ya **Maendeleo ya kibinafsi na mafunzo ya uongozi.**
- Tumia fursa ya rasilimali **za mafunzo na matukio ya bidhaa na Lishe**

- Pokea machapisho ya kampuni na mawasiliano ikijumuisha **Jarida la mitindo ya Maisha** na majarida ya barua pepe
- Pokea **tovuti ya kibinafsi** inayotolewa ili kushiriki na watumiaji wengine watarajiwa wa NeoLife (ShopNeoLife.com/Jina_lako)
- Pokea **tovuti ya bure ya BackOffice** ili kukusaidia kukuza na kudhibiti biashara yenye mafanikio ya Msambazaji na mtandao mtandaoni (Ingia kutoka myoffice.neolife.com)
- **Kuwa katika jumuiya ya wanaobadilisha ulimwengu!**

NB Kumbuka kufanya upya Ugavi wako kila baada ya miezi 12, kuanzia mwezi ulioanza na NeoLife.

Vielelezo ambavyo vimejumuishwa ndani ya mwongozo huu wa Mpango wa Fidia vinakusudiwa kuonyesha jinsi bonasi zinavyokotolewa huku mitandao ya dhahania ya washiriki inavyoendelea. Vielelezo vya mtandao na hesabu za mapato sio hakikisho au makadirio ya mapato halisi ambayo Mgavi wa NeoLife atapata kupitia ushiriki wake katika Mpango wa Fidia. Dhamana yoyote ya mapato itakuwa ya kupotosha. Mafanikio na matokeo ya Mpango wa Fidia ya NeoLife kutoka kwa juhudi za mauzo na maendeleo ya biashara kwa upande wa Mgavi.

Mapato yanayotumika kwa watu binafsi au mifano yoyote iliyoonyeshwa si ya wastani.

Bonasi ya Kiasi cha Mauzo

Kuza mauzo yako na uangalia bonasi yako inavyokua.

Kadiri wewe na Wagavi wako mnavyouza bidhaa nyingi zaidi, ndivyo mapato zaidi unavyoweza kupata kupitia Bonasi za Kiasi cha Mauzo (SVB), kuanzia 250 QPV. Bonasi ya Kiasi chako cha Mauzo huhesabiwa kila mwezi kwa kutumia asilimia zilizoonyeshwa kwenye chati. Kiwango cha chini cha PV 100 za Kibinafsi kinahitajika ili kupata Bonasi ya Kiasi cha Mauzo.

Chati ya Bonasi ya Kiasi cha Mauzo

CHEO CHA MGAVI	JUMLA YA QPV ZA MWEZI	BONASI YA KIASI CHA MAUZO
Mkurugenzi	4,000	25%
	3,000	20%
Meneja Mtendaji	2,000	15%
Meneja Mwandamizi	1,000	10%
Meneja	500	5%
Wagavi	250	3%

QPV – Pointi za Kufuzu

QPV ni nambari ya PV zilizojumuishwa: PV zako za Kibinafsi kwa ajili ya mwezi pamoja na PV za Wagavi wote uliowafadhili, na ambao wamefadhili, hadi kwa Mkurugenzi Aliyefuzuu afuataye katika muktadha wako. QPV yako huamua asilimia ya Bonasi ya Kiasi cha Mauzo ambayo unastahiki kulipwa kila mwezi.

Bonasi ya Kiasi cha Mauzo

Bonasi ya Kiasi cha Mauzo hulipwa kila mwezi. Kiwango chako cha SVB kinabainishwa na QPV yako. SVB inakokotolewa kwa kutumia BV (Volume ya Bonasi) unayopata katika mwezi wa mauzo.

BV – Bonus Volume

BV ni thamani ya sarafu iliyotolewa kwa kila bidhaa ambayo bonasi zako zimekokotolewa. Thamani za BV kwa kila bidhaa zinaweza kupatikana katika Orodha ya Bei ya Siri ya Wagavi. BV inabadilika pamoja na bei na hivyo ni kipengele cha mapigano cha mfumuko wa bei. Kadiri gharama za maisha na bei za bidhaa zinavyopanda kwa muda, ndivyo mapato yako yanavyoongezeka!

Panda Cheo Chako cha Ugavi

Kadiri kiasi cha mauzo yako ya kila mwezi kinavyoongezeka, utaongeza cheo cha juu cha Ugavi.

Meneja 500 QPV & 5% SVB



Sifa

Kusanya kiasi kutoka kwa oda yako pamoja na oda za Wateja na Wagavi uliowafadhili kwa jumla ya 500 QPV (Thamani ya Pointi za kufuzu) ndani ya mwezi mmoja, na angalau 100 PV ya kibinafsi.

PV hii inaweza kukusanywa kutoka kwenye oda mbalimbali.

Faida

All the Distributor benefits plus...

- Pata Bonasi ya kiasi cha Mauzo hadi 5%*
- Pokea pini ya "Meneja" kwa kutambua hatua yako.
- Hudhuria Mikutano ya mauzo ya NeoLife, mafunzo ya timu, na matukio maalum.

Meneja Mwandamizi 1,000 QPV & 10% SVB



Sifa

Kusanya 1,000 QPV ndani ya mwezi mmoja uwe na 100 PV za Kibinafsi.

Kumbuka Maalum: Unaweza kufikia sifa zako za Meneja Na Meneja Mwandamizi katika mwezi huo huo.

Meneja Mwandamizi aliyefuzu: Mara baada ya kufika Meneja Mwandamizi, dumisha "Hali iliyofuzu" kwa kupata 1,000 QPV kwa mwezi, na upate bonasi ya kiasi cha mauzo Cha 10% au zaidi kwa mwezi huo.

Faida

Faida zote za Meneja pamoja na...

- Pata Bonasi ya Kiasi cha Mauzo hadi 10%**
- Pokea pini ya "Meneja Mwandamizi" inayotambua mafanikio yako
- Hudhuria mafunzo ya Meneja Mwandamizi na hafla zingine za Uongozi

Meneja Mtendaji 2,000 QPV au zaidi & 15% hadi 20% SVB



Sifa

Kusanya 2,000 QPV ndani ya mwezi mmoja na uwe na 100 PV za Kibinafsi.

Kumbuka Maalum: Unaweza kufikia sifa za Meneja, Meneja Mwandamizi na Meneja Mtendaji katika mwezi huo huo.

Meneja Mtendaji aliyefuzu: Mara utakapofikia Meneja Mtendaji, dumisha "Hali iliyofuzu" kwa kupata 2,000 QPV kwa mwezi, na upate bonasi ya kiasi cha Mauzo cha 15% au zaidi kwa mwezi huo.

Faida

Faida zote za Meneja Mwandamizi pamoja na...

- Pata Bonasi ya Kiasi cha Mauzo kati ya 15% - 20%***
- Pokea pini ya "Meneja Mtendaji" inayotambua mafanikio yako
- Hudhuria mafunzo ya Meneja Mtendaji na hafla zingine za uongozi.
- Kama Meneja Mtendaji Aliyehitimu, utakua Mkurugenzi na kupata Bonasi ya Kiasi cha Mauzo cha 25% utakapojikusanyia QPV 4,000 kwa mwezi.

* Meneja Aliyefuzu (QPV 500) atapata SVB ya 5%. Ikiwa hujahitimu baada ya mwezi mmoja, utapata mapato kulingana na chati ya SVB. (km. 250 QPV+ hupata 3%).

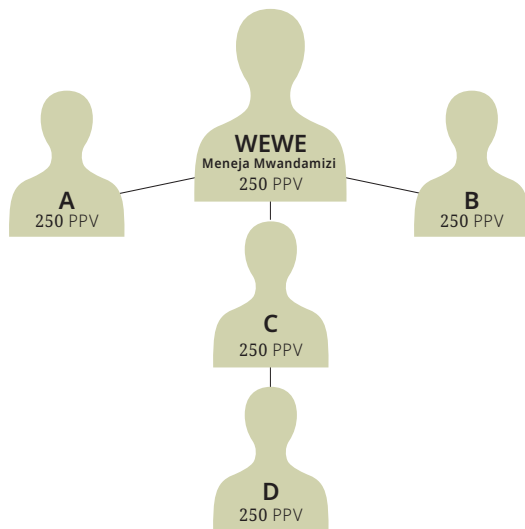
** Meneja Mwandamizi Aliyefuzu na 1,000 QPV+ hupata 10%. Ukikusanya QPV+ 3,000 kwa mwezi, mapato yako yanaongezeka hadi 20%. Ikiwa hujafuzu baada ya mwezi mmoja, utapata mapato kulingana na chati ya SVB.

*** Meneja Mtendaji Aliyefuzu na QPV 2,000 hupata 15%. Ukikusanya QPV 3,000 kwa mwezi, mapato yako yanaongezeka hadi 20%. Ikiwa hujafuzu baada ya mwezi mmoja, utapata mapato kulingana na chati ya SVB.

Kielelezo cha Faida ya Meneja Mwandamizi

Bonasi ya Kiasi cha Mauzo ya NeoLife (SVB) hukutuza sio tu kwa oda zako, bali pia kwa oda zilizotolewa na Wagavi wote katika timu yako!

Katika mfano ulio hapa chini, uliagiza PV 250 za bidhaa na vivyo hivyo kwa kila Wagavu 4 ambao umewafadhili kwenye timu yako:



QPV ya Kila Mwezi Huamua % ya Bonasi Yako

PV INAYOFUZI (QPV)	
Mfano wa Mgavi	PPV
You	250
+A	250
+B	250
+C	250
+D	250
Jumla	1,250 QPV
% YA BONASI YA SVB NI 10%	

PV INAYOFUZI (QPV)		
Timu Yako Inapata SVB Kulingana na QPV yao wenyewe	Unalipwa Kwa Kiasi cha Oda zao	
A ana 250 QPV na anapata 3% SVB	7% (Kiwango chako cha 10% chini ya 3% uliyopata kwa A)	7% x 250 = \$17.50
C ana 500 QPV na anapata 5% SVB	5% (Kiwango chako cha 10% chini ya 5% uliyopata kwa C)	5% x 500 = \$25.00
B ana 250 QPV na anapata 3% SVB	7% (Kiwango chako cha 10% chini ya 3% kilichopatikana na B)	7% x 250 = \$17.50
Pamoja na 10% kwa Oda zako mwenyewe Bonasi Yako ya Jumla ya Kiasi cha Mauzo		10% x 250 = \$25.00 \$85.00

*Kwa urahisi wa vielelezo vya mapato kwenye ukurasa huu huchukuliwa kuwa BV ni sawa na PV. Bonasi Halisi za Kiasi cha Mauzo zingeweza kuwa kubwa zaidi inapalipwa kwa BV.

Nguvu ya Mtandao

Ona kwamba kwa kuwatambulisha wengine kwa NeoLife, wewe kama Meneja Mwandamizi Aliyefuzu huongeza QPV yako hadi 1,250 na bonasi yako hadi \$85.00. Bila mtandao wa Wagavi, ungekuwa na PV 250 pekee na Bonasi ya Kiasi cha Mauzo ya 3%.

Kwa kufadhili wengine katika NeoLife, unajilimbikiza PV 1,000 kama Meneja Mwandamizi Aliyefuzu na unafuzu kupata hadi 10% ya Kiasi cha Bonasi ya Mauzo.

Fikia Viwango vya Juu vya Bonasi kwenye Chati!

Katika mfano huu, Bonasi yako ilitokana na QPV yako 1,250 na ulifuzu kupata 10%. Kwa kufikia QPV 2,000 kiwango chako cha Bonasi kingekuwa 15% na ungepata 5% ya ziada kwa oda zote katika katika mtandao wako wa Wagavi!

Kufanikiwa kuwa Mkurugenzi ndio Ufunguo wako wa Mafanikio

Kama Mkurugenzi, uko katika nafasi ya kuongeza uwezo wa mapato yako kwa kupata Bonasi ya Kiasi cha Juu cha Mauzo cha 25%!

Mkurugenz 4,000 QPV & hadi SVB ya 25%



Sifa

CHAGUO 1

Hatua mbili rahisi:

1. Uwe Meneja Mtendaji Aliyefuzu au zaidi (angalau 2,000 QPV) na Mgavi Hai.*
2. Kusanya QPV 4,000 katika mwezi wa mauzo.

*Ni lazima uwe na PV 100 za Kibinafsi na QPV 2,000 au zaidi katika mwezi wa mauzo kabla ya kufikia Mkurugenzi. Wafavi hai hudumisha angalau PV 100 za Kibinafsi kila mwezi.

CHAGUO 2

Hatua mbili rahisi:

1. Kuwa Meneja Mwandamizi wa NeoLife Aliyefuzu na Mgavi Hai.
2. Accumulate 10,000 QPV in a 6 month period with at le Kusanya QPV 10,000 katika kipindi cha miezi 6 na angalau PV 100 za Kibinafsi kila mwezi & QPV 4,000 katika mwezi wako wa mwisho wa kufuzu.

Faida

Faida zote za Meneja Mtendaji pamoja na...

- Pata Bonasi ya Juu ya Kiasi cha Mauzo (25%)
- Pokea pini ya kifahari ya "Mkurugenzi".
- Pata Bonasi za Kukuza Uongozi.
- Kutambuliwa katika machapisho na katika matukio.
- Kushiriki katika mafunzo maalum ya Mkurugenzi
- Pata motisha maalum za Mkurugenzi ikijumuisha kusafiri kwa matukio ya kipekee ya NeoLife.

Biashara hii ya NeoLife ingepata mapato **zaidi ya \$10,000** kwa mwaka!

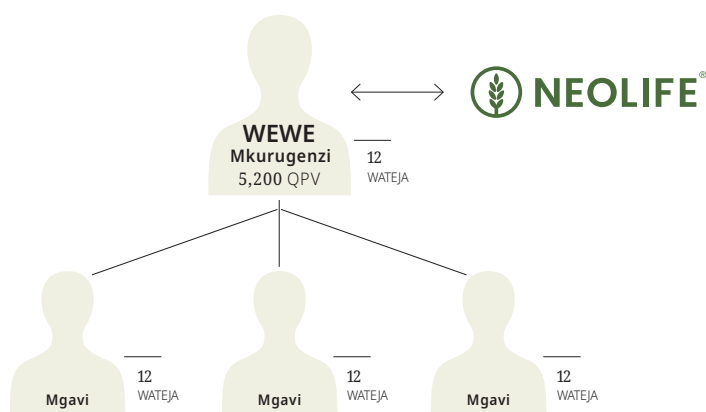
Jenga Misingi yako 3:

- Una Wateja 12
- Umeanzisha watu wengine 3 kama Wagavi na pia wana Wateja 12 kila mmoja.

Katika kielelezo chetu, tunadhania kila Mteja anatumia bidhaa yenye thamani ya 100 PV. Wateja wapya wanaweza kuanza chini ya hii, lakini wateja wa muendeleo mara nyingi hutumia zaidi.

A Director-size business built in this way would earn approximately \$10,000 per year including incentives! This is excellent income for part-time work.

The illustration above is designed to simplify the explanation of how a NeoLife business is built.



Muundo wa Mkurugenzi unaokusanya QPV 5,200 unaonyeshwa katika mifano hii ya mapato. Kiwango cha chini cha kufuzu kwa Mkurugenzi Aliyefuzu ni QPV 4,000; hata hivyo wastani wa QPV miongoni mwa Wakurugenzi Wanaofuzu ni wa juu zaidi. Katika NeoLife mfano huu wa muundo wa Mkurugenzi hutumiwa sana.

Mfano wa kielelezo pekee. Vielelezo hivi vya mtandao wa mauzo na hesabu za mapato si hakikisho au makadirio ya mapato halisi ambayo Mgavi wa NeoLife atapata kupitia ushiriki wake katika Mpango wa Fidia. Dhamana yoyote ya mapato itakuwa ya kupotosha. Mafanikio ya Mpango wa Fidia ya NeoLife hutokana na juhudi za mauzo na maendeleo ya biashara kwa upande wa Mgavi.

Mapato yanayotumika kwa watu binafsi (au mifano) iliyoonyeshwa si ya wastani.

Hatua Yako Inayofuata: Fikia Mkurugenzi wa Emerald

Kuwa Mkurugenzi wa Emerald huonyesha uthabiti katika biashara yako ya Mkurugenzi inayokua.

Mkurugenzi Emerald



Sifa

Hatua mbili rahisi:

1. Kuwa Mkurugenzi wa NeoLife.
2. Fikiamiezi 3mfululizo kama Mkurugenzi Aliyehitimu na angalau PPV 100 na QPV 4,000.

Dumisha Mkurugenzi wa Emerald:

Ukishakuwa Mkurugenzi wa Emerald, dumisha sifa yako kwa kupata hadhi ya Mkurugenzi Aliyefuzu na QPV 4,000 angalau 1 katika kila miezi 3 na angalau PPV 100 kila mwezi.

Faida

Faida zote za Mkurugenzi pamoja na...

- Pokea Pini ya kifahari ya Mkurugenzi wa Emerald
- Pata Bonasi za Kukuza Uongozi
- Kutambuliwa katika machapisho na katika matukio
- Fuzu kuhudhuria Mkutano wa Uongozi
- Uko hatua moja karibu na kufikia Timu ya Dunia na manufaa yake yote ikiwa ni pamoja na Motisha za Kuvutia za Kusafiri!

Motisha ya Kulisimua Zinazopatikana kwa Emerald!*

Pata Mwaliko wa Kipekee kwa Mkutano wa Uongozi

Wakurugenzi wa Emerald ambao wanasalia na sifa katika cheo kwa miezi 6 mfululizo. Fanya QPV 25,000, fadhili Wagavi wapya 25 katika Timu yako ya Wakurugenzi, ambapo Wagavi 3 wapya lazima wafadhiliwe kibinafsi.*



*Tazama kitabu cha Motisha za Kimataifa kwa maelezo zaidi. Kinapatikana katika BackOfisi yako ya NeoLife. Ingia katika Backofisi yako iliyo ShopNeoLife.com > Nenda kwa 'Nyenzo' > bofya 'Maktaba ya Rasilimali' > sogeza chini hadi 'Kitabu chako cha Kimataifa cha Motisha'.

Motisha zinaweza kubadilika kwa hiari ya kampuni.

Timu ya Dunia ya NeoLife

Kukuza Wakurugenzi Waliofuzu ndio chachu yako ya mafanikio!

Sifa za Timu ya Dunia

- 1. Fikia idadi ya miguu ya Mkurugenzi wa Ngazi ya Kwanza iliyobainishwa* na Jumla ya PV za Kikundi kama ilivyoorodheshwa kwenye chati kwa cheo fulani.
- 2. Dumisha kiwango hicho kwa jumla ya miezi 3 ndani ya kipindi cha miezi sita, na utapata taji la Timu yako ya Dunia/Timu ya Rais.

KIDOKEZO:

Endelea! Fikia taji lako jipya la Timu ya Dunia kwa miezi 3 mfululizo na upate Bonasi ya Hatua ya Juu ya \$400 - \$26,000!*

Faida za Timu ya Dunia

- Pokea Pini ya Timu ya Dunia
- Fuzu kwa motisha maalum kama vile pesa taslimu ya uthabiti wa hatua
- Hudhuria Likizo ya Timu ya Dunia na usafiri hadi maeneo ya likizo ya kifahari ya Kimataifa.
- Utambulike katika machapisho na jukwaani kwenye hafla
- Hudhuria mikutano maalum, mafunzo, na matukio ya mwaliko pekee.

Faida za Timu ya Rais

Faida zote za Timu ya Dunia pamoja na...

- Pokea Pini ya Timu ya Rais, iliyotengenezwa kwa dhahabu halisi na vito vya thamani.
- Hudhuria hafla za Mtindo wa Mkurugenzi wa Diamond katika maeneo yanayotafutwa ya kifahari sana ulimwenguni.
- Fuzu kwa motisha ya kipekee ikijumuisha Pesa ya Uthabiti ya Timu ya Rais ya hadi \$20,000, Bonasi ya Ukuzaji wa Mkurugenzi wa Emerald kwenye Timu ya Rais ya hadi \$50,000, na mengi zaidi! Rejelea Kitabu cha Motisha kwa kiasi mahususi cha bonasi.

Chati ya Kufuzu kwa Timu ya Dunia

CHEO		SIFA	
		Ngazi ya 1 ya Miguu ya wakurugenzi	Jumla ya PV za Kikundi
TIMU YA RAIS	Mkurugenzi Diamond 5	18	500,000
	Mkurugenzi Diamond 4	16	400,000
	Mkurugenzi Diamond 3	14	300,000
	Mkurugenzi Diamond 2	12	250,000
	Mkurugenzi Diamond 1	10	200,000
	Mkurugenzi Rubi 5	8	150,000
	Mkurugenzi Rubi 4	6	100,000
	Mkurugenzi Rubi 3	5	50,000
	Mkurugenzi Rubi 2	4	30,000
	Mkurugenzi Rubi 1	3	20,000
	Mkurugenzi Sapphire	1	10,000

KIDOKEZO: PV za Kikundi ni QPV yako pamoja na QPV ya ngazi tatu za Wakurugenzi Waliofuzu katika kikundi chako.

Dumisha cheo cha Timu yako ya Dunia au Timu ya Rais kwa kufuzu kwa angalau miezi 3 kati ya 12 (Januari - Desemba) katika mwaka wa sasa wa kalenda. Mwezi wako wa kuchukua utahesabiwa kama mwezi wa kwanza wa mahitaji ya miezi 3 ya mfululizo.

*"Miguu ya Mkurugenzi wa Ngazi ya Kwanza" inarejelea Wakurugenzi Waliofuzu au wa juu zaidi katika Timu yako inayofuzu.

**Tazama kitabu cha Motisha za Kimataifa kwa maelezo zaidi. Kinapatikana kwa ShopNeoLife.com. Ingia katika Backofisi yako katika ShopNeoLife.com > Nenda kwa 'Rasilimali' > bofya 'Maktaba ya Rasilimali' > sogeza chini hadi 'Kitabu chako cha Kimataifa cha Motisha'.

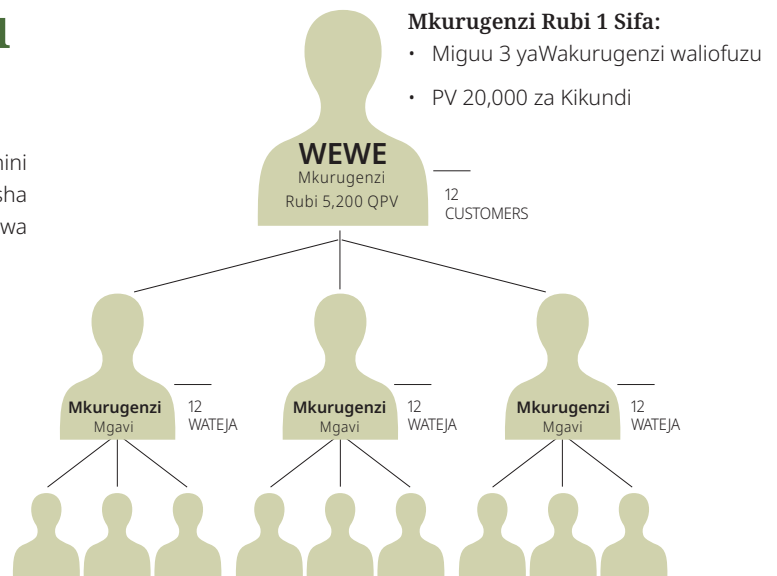
Motisha zinaweza kubadilika kwa hiari ya kampuni.

Nguvu Ya Kujirudufu

Biashara Yako: Kujenga Kupi t ia Kuj irudufu

Kila mmoja wa Wakurugenzi katika kielelezo hapa chini ameunda mtandao wa Wateja na Wasambazaji, kumaanisha kwamba kila mmoja anadumisha biashara yenye wastani wa Pointi 5,200 kwa mwezi.

Biashara ya NeoLife iliyoundwa kama hii inapata **zaidi ya \$20,000** kwa mwaka!



Bonasi ya Maendeleo ya Uongozi

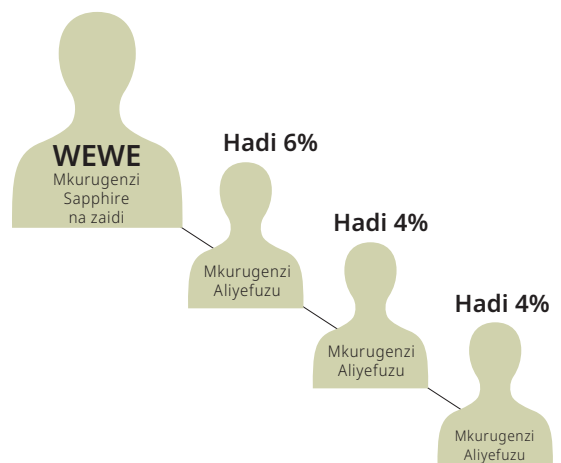
Hivi ndivyo inavyofanya kazi:

Unapowasaidia wengine kukuza biashara yao ya NeoLife ya ukubwa wa Mkurugenzi, wanaanza kupata Bonasi ya Kiasi cha Mauzo ya juu zaidi—na mapato yako kwenye kiasi chao yanabadilika hadi Bonasi ya Ukuzaji wa Uongozi.

Bonasi ya Ukuzaji wa Uongozi ni jinsi NeoLife inavyotuzia jukumu lako la uongozi katika kukuza mtandao wako wa biashara za ukubwa wa Mkurugenzi

Unapata Bonasi ya Ukuzaji wa Uongozi katika ngazi 3 za Wakurugenzi Waliofuzu: Unapopanda Timu ya Dunia hadi Mkurugenzi wa Rubi 3, asilimia zako za Bonasi Huongezeka hadi 6% kwa Wakurugenzi wako wa Ngazi ya Kwanza, 4% kwa Wakurugenzi wako wa Ngazi ya Pili, na 4% kwa Wakurugenzi wako wa Ngazi ya Tatu.

Mfano:



Chati ya Bonasi ya Ukuzaji wa Uongozi

	CHEO	SIFA		
		Ngazi ya 1	Ngazi ya 2	Ngazi ya 3
WALIOFUZU	Mkurugenzi Rubi 4 na zaidi	6%	4%	4%
	Mkurugenzi Rubi 3	6%	4%	4%
	Mkurugenzi Rubi 2	6%	4%	3%
	Mkurugenzi Rubi 1	6%	3%	2%
	Mkurugenzi Sapphire	6%	2%	1%
	Mkurugenzi	5%	2%	1%

Kwa mahitaji ya kufuzu, angalia ukurasa wa 12.

Mchoro huu pia unaonyesha unaendelea kuhudumia wateja wako 12, lakini ni muhimu kutambua kwamba Wakurugenzi katika ngazi hii mara nyingi wamejenga msingi mkubwa zaidi wa wateja binafsi—na kwahiyi wanapata kipato endelevu kingi zaidi kuliko yale yaliyoonyeshwa na kielelezo hiki cha msingi.

Hiki ni kielelezo kilichorahisishwa cha biashara ya ukubwa wa Mkurugenzi Rubi 1 wa NeoLife.

Mfano wa kielelezo pekee. Vielelezo hivi vya mtandao wa mauzo na hesabu za mapato si hakikisho au makadirio ya mapato halisi ambayo Mgavi wa NeoLife atapata kupitia ushiriki wake katika Mpango wa Fidia. Dhamana yoyote ya mapato itakuwa ya kupotosha. Mafanikio ya Mpango wa Fidia ya NeoLife hutokana na juhudi za mauzo na maendeleo ya biashara kwa upande wa Mgavi. Mapato yanayotumika kwa watu binafsi (au mifano) iliyoonyeshwa si ya wastani.

Tuzo la Bora zaidi:

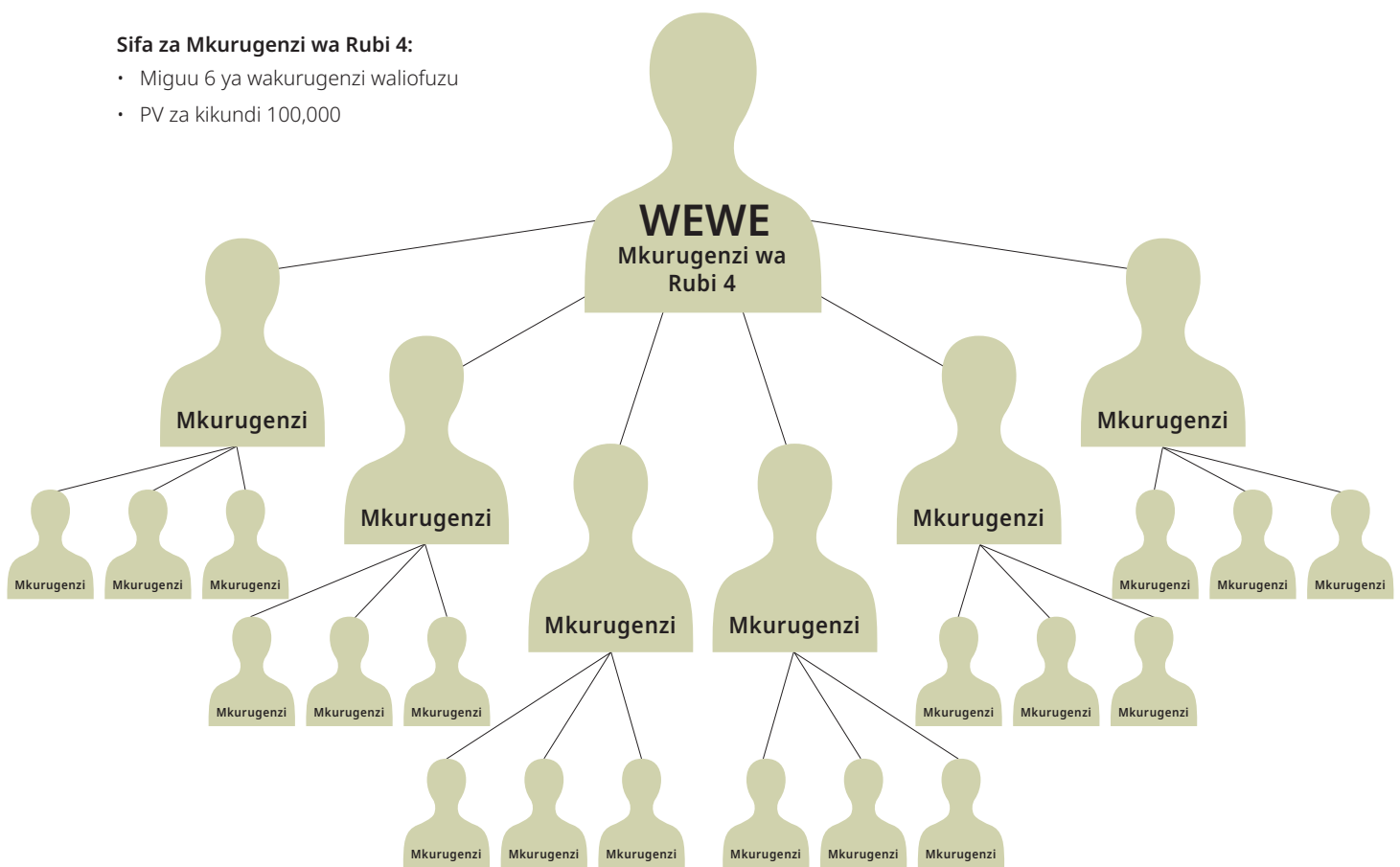
Kujiunga na Timu ya Rais

Kwa kutumia Nguvu ya Kurudufu, katika kielelezo hiki ulichonacho sasa umesaidia jumla ya Wakurugenzi 6 na kila mmoja amesaidia 3 wengine kufikia biashara ya ukubwa wa Mkurugenzi.

Biashara ya NeoLife iliyoundwa kama hii italipwa **takriban \$60,000** kwa mwaka!

Sifa za Mkurugenzi wa Rubi 4:

- Miguu 6 ya wakurugenzi waliofuzu
- PV za kikundi 100,000



Mfano wa kielelezo pekee. Kielelezo hivi vya mtandao wa mauzo na hesabu za mapato si hakikisho au makadirio ya mapato halisi ambayo Msambazaji wa NeoLife atapata kupitia ushiriki wake katika Mpango wa Fidia. Dhamana yoyote ya mapato itakuwa ya kupotosha. Mafanikio na matokeo ya Mpango wa Fidia ya NeoLife kutoka kwa juhudi za mauzo na maendeleo ya biashara kwa upande wa Mgavi.

Mapato yanayotumika kwa watu binafsi (au mifano) iliyoonyeshwa si ya wastani.

Bonasi ya Maendeleo ya Mtandao

Bonasi ya Maendeleo ya Mtandao ni nini?

Unapoendelea kunufaika na Nguvu ya Kurudufu, kuongeza Wakurugenzi wapya na kusaidia kikundi chako kukuza Wakurugenzi katika mitandao yao, utapata cheo cha Mkurugenzi wa Rubi 4 ambacho kinakufanya kuwa mshiriki wa Timu ya Rais wa kipekee - na unaanza kupata Bonasi ya Maendeleo yako ya Mtandao. (NDB).

Wakurugenzi wa Ruby 4 na zaidi hupata Bonasi yao ya Maendeleo ya Mtandao kwenye mashirika yote ya mtandao wao, kupitia viwango visivyo na kikomo, hadi na kujumuisha Mkurugenzi anayefuata wa hali sawa ya malipo.

Ukiwa Mkurugenzi wa Diamond unapata bonasi ya 0.5% kwa Wakurugenzi wote katika mtandao wako, hadi na kujumuisha Mkurugenzi wa Diamond wa kwanza chini yako. Hii ni bila kujali hadhi ya Mkurugenzi huyo wa Diamond, na inaendelea hadi ngazi zote hadi Mkurugenzi mwingine wa Diamond atakapofikiwa.

Bonasi hizi za Maendeleo ya Mtandao hulipwa pamoja na Bonasi za Ukuzaji wa Uongozi unazopata!

Timu ya Rais - Chati ya Bonasi ya Maendeleo ya Mtandao

Malipo kwa Mkurugenzi wa Diamond wa Ngazi ya Kwanza

	Miguu / Kundi	Timu yako	Rubi 4	Rubi 5	Diamond 1	Diamond 2-5
MKURUGENZI 5 DIAMOND	18 / 500,000	3%	2.5%	2%	1%	0.5%
MKURUGENZI 4 DIAMOND	16 / 400,000	3%	2.5%	2%	1%	0.5%
MKURUGENZI 3 DIAMOND	14 / 300,000	3%	2.5%	2%	1%	0.5%
MKURUGENZI 2 DIAMOND	12 / 250,000	3%	2.5%	2%	1%	0.5%
MKURUGENZI 1 DIAMOND	10 / 200,000	2%	1.5%	1%	0.5%	0.5%
MKURUGENZI RUBI 5	8 / 150,000	1%	0.5%	0.5%*		
MKURUGENZI RUBI 4	6 / 100,000	0.5%	0.5%*			

*Inalipwa kwenye mstari wa chini wa Wakurugenzi Waliofuzu chini ya Wakurugenzi wa Ruby wa hadhi sawa.

Ukiwa na NeoLi fe, Hakuna Kikomo Kwenye Mapato Yako!

Unajisaidia kwa kuwasaidia wengine—kadiri unavyojenga zaidi, ndivyo unavyopata mapato zaidi!

